



SGF

Zone Industrielle du Vernay

73460 SAINTE HELENE SUR ISERE

Tél. +33 (0)4 79 38 41 13 - Fax +33 (0)4 79 38 49 57

RCS Chambéry 807 869 870 - N° TVA FR 20 807 869 870

www.sg-f.fr

Notre Politique Achats

La politique Achats a pour but d'acquiescer les biens et les services nécessaires à l'activité de SGF et à la satisfaction de nos clients, au meilleur coût.

Notre mission

Notre mission est d'assurer l'approvisionnement des produits et services afin de répondre à nos besoins et de satisfaire nos clients internes et externes. La recherche permanente d'une meilleure qualité pour les produits et services que nous achetons fait également partie de notre mission afin de faire valoir la qualité de nos produits et l'expertise de notre société auprès de nos clients.

De plus, nous devons toujours être à la recherche de meilleurs coûts d'achats de manière à assurer la rentabilité de l'entreprise.

Enfin, nous devons avoir une politique Achats responsable qui promeut l'excellence de la relation fournisseurs.

Notre stratégie Achats

La stratégie

Notre stratégie a été élaborée en cohérence avec celle de la société.

Elle s'articule autour de 3 axes : la qualité, les coûts, les délais.

La qualité : Pour garantir des produits de haute qualité à nos clients, nous nous devons d'exiger cette qualité de nos fournisseurs. Cela passe par le suivi des fournisseurs, le déploiement de l'amélioration continue, des audits et des visites.

Les coûts : Réaliser des achats de qualité aux meilleurs coûts est le but ultime de la fonction achats. Pour ce faire, nous avons décidé de notamment de globaliser les achats et de mettre en place des partenariats durables avec nos fournisseurs.

Les délais : Afin de pouvoir tenir nos engagements auprès de nos clients et respecter nos délais, nous avons besoin d'obtenir ces mêmes engagements de la part de nos fournisseurs. Des moyens ont donc été mis en place pour assurer le respect des délais par notamment des évaluations fournisseurs, des plans d'amélioration continue mais aussi des pénalités de retard.

Les leviers

Pour mener à bien notre stratégie, des leviers achats sont indispensables. Il est donc très important pour nous de structurer notre démarche par des leviers bien définis qui servent d'appui à la fonction achats.

Ces leviers sont :

- L'anticipation de nos besoins
- La rationalisation et la globalisation des achats
- La mise en place de partenariats durables avec nos fournisseurs stratégiques
- La mise en concurrence
- La maîtrise des risques fournisseurs
- La digitalisation des achats

Nos attentes Fournisseurs

Il est primordial que nos fournisseurs respectent nos exigences et nos attentes.

Nos attentes vis-à-vis de nos fournisseurs sont les suivantes :

- Garantir la conformité des livraisons (respect des délais et de la qualité)
- Améliorer sa compétitivité (prix et service)
- Participer à l'innovation en passant par des partenariats (accompagnement technique, participation au processus d'innovation...)
- Participation à la démarche d'amélioration continue
- Accepter nos conditions générales d'achats
- Confidentialité
- Réactivité

La démarche RSE et Développement Durable

SGF attend de ses fournisseurs une contribution active à sa Politique Achats Responsables. Les fournisseurs s'engagent à :

- Etre conformes aux normes et réglementations en vigueur en matière de RSE
- Accepter d'être évalués sur leur performance RSE et, si nécessaire, de proposer une démarche d'amélioration
- Accompagner SGF dans l'atteinte de ses objectifs RSE
- Promouvoir cette Politique auprès de leurs fournisseurs et sous-traitants

La Direction